

Inteligencia de Mercados/ Cultura de Negocios de Israel

Comunicación clara y directa, características de los empresarios israelíes

Por: Legiscomex.com

Julio 10 del 2013

Consejos

Finalmente, **Legiscomex.com** quiere dejar unos consejos clave los cuales permitirán el desarrollo efectivo en las relaciones comerciales que se desarrollen con el país del medio oriente.

- Buscar asesoría de una institución o entidad que le guie y lo acerque a este mercado.
- Hay que ser claro y directo.
- Siempre se debe tener a la mano tarjetas de presentación para que sean intercambiadas y así tenga acceso a los nombres y datos de su contacto.
- Puede intervenir o interrumpir, ellos estarán a la expectativa de lo que se va a decir.
- Toda la información y documentos de la negociación debe estar en inglés. Sin embargo, no está de más traducir al hebreo la información que les quiere entregar.
- Hay que investigar quién es el colega o cliente, es importante saber de qué religión es para así determinar cuáles podrían ser sus gustos e incluso los horarios y días que labora.
- Se debe llegar al aeropuerto con suficiente anterioridad, pues ahí hacen una minuciosa revisión de seguridad y esto podría retrasar el tiempo estipulado antes del vuelo.

Material
de consulta
LEGISCOMEX.com